

Platetrade is optimistic

# Argentina is blooming

Economic liberalisation has proceeded apace in Argentina since the new government took power in South America's second-largest and third-most-populous country. Local logistics service providers want to benefit from direct foreign investment too.

After twelve years of protectionism under the last two presidencies, Argentina's economic policies are now opening up to global trade again. President Mauricio Macri, who has been in office since end of 2015, is awakening the second largest South American country from its long economic coma, abolishing fences that keep out foreign investment and also reducing a lot of harmful trade barriers and protective customs duties.

The long-neglected transport infrastructure is set to be reinvigorated too. A plan for the years 2016–2019 envisages investments of more than USD 33 billion, to transform the rail network, the cargo railways, ports and airports. The new transport networks are being designed to improve connections to and from production regions. Argentinian transport costs are currently substantially higher than in the USA, for example.

Besides agriculture, the mining sector is also of great importance. The country has reserves of gold, silver, copper and lithium and has awarded contracts to for-



Photo: Platetrade

Argentina is pushing renewable sources of energy, for example by importing wind power turbines.

The government is working on the energy sector too. It has launched the RenoVar plan, to push for change towards the greater use of renewable energy by the year 2025. 300 wind power plants are scheduled come online by the end of 2017, and more than 80 new wind farms are planned for the coming two years. Argentina has also announced intentions to invest USD 4 billion in solar power facilities by 2021.

Energy production based on fossil fuels remains an important element of the overall economic approach too, however. The state-owned energy corporation Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF) is planning to invest approximately USD 2 billion in the reactivation of oil and gas exploration in the Vaca Muerta area this year, in order to export such products again.

eign firms to exploit them. The country hopes that strong growth will go hand in hand with these developments.

## In the thick of things

Argentinian logisticians, such as Buenos Aires-based Platetrade, are also active in this dynamic environment. The firm is present in Argentina, Uruguay, Paraguay and Bolivia, organising project cargo services for the cement, oil and railway industries, and exporting agricultural commodities. The fact that Platetrade has purchased Fluvialmar, an Argentinian shipowner, shows how strongly it is betting on the recovery of Argentina. The firm said that the move will enable it to trade in the Argentinian-Brazilian river transport system and the extensive Atlantic coastal maritime zones. *Marco Wölfli*

## Teamwork in Italien

Die Logistikdienstleister Fairplay Shipping aus Dänemark und W.I.S aus Italien, beide Mitglieder des Project Cargo Network, haben für ein grösseres Projekt zusammengearbeitet. Im Rahmen einer Lieferung für die Lebensmittelindustrie in Algerien, die Fairplay verantwortete, mussten auch zwei OOG-Maschinenteile mit 3,5 bzw. 5,1 t Gewicht aus Italien transportiert werden.

W.I.S übernahm die Fracht in Alonte, im Nordosten Italiens und brachte sie mit Spezial-Fahrzeugen nach La Spezia, an der Westküste. Dort wurde die Ware in fünf Container verladen und rechtzeitig nach Algerien verschifft.

## Gestaffelte Auslieferung

Eine Brauerei in Pretoria benötigte einen neuen Abhitzedampferzeuger. Der Transport dieses 65-teiligen Systems war für Afriguide Logistics eine anspruchsvolle Aufgabe. Die Teile wurden per Schiff von Italien und der Türkei nach Durban transportiert. Dort übernahm Afriguide die insgesamt 200 t schwere Fracht, brachte sie aber nicht sofort an den Zielort.

Die Komponenten wurden in einer bestimmten Reihenfolge montiert. So organisierte Afriguide Lagerraum und transportierte die Teile jeweils, wenn die Verantwortlichen in Pretoria, danach verlangten. Bis das ganze Projekt abgewickelt war, dauerte es zwei Wochen, doch das Unternehmen zeigte sich zufrieden.

## Grosse Baggerschaufeln

Die niederländische M-Star Freight Services verfügt über viel Erfahrung und bietet Logistiklösungen für alle Verkehrsträger. Dennoch kommen ab und zu aussergewöhnliche Projekte vor. Solche sind beispielsweise die Transporte von beeindruckend grossen Baggerschaufeln.

M-Star Freight hat zuletzt mehr davon befördert, die ein Volumen zwischen 26 und 60 cm<sup>3</sup> aufweisen und für Schüttgut-Operationen eingesetzt werden. Projektmanager Peter Terhorst sagt: «Für den Transport von Baggerschaufeln verwenden wir flache Container-Plattformen oder befördern sie als Schwergut. Diese Lösungen haben sich bewährt.»